

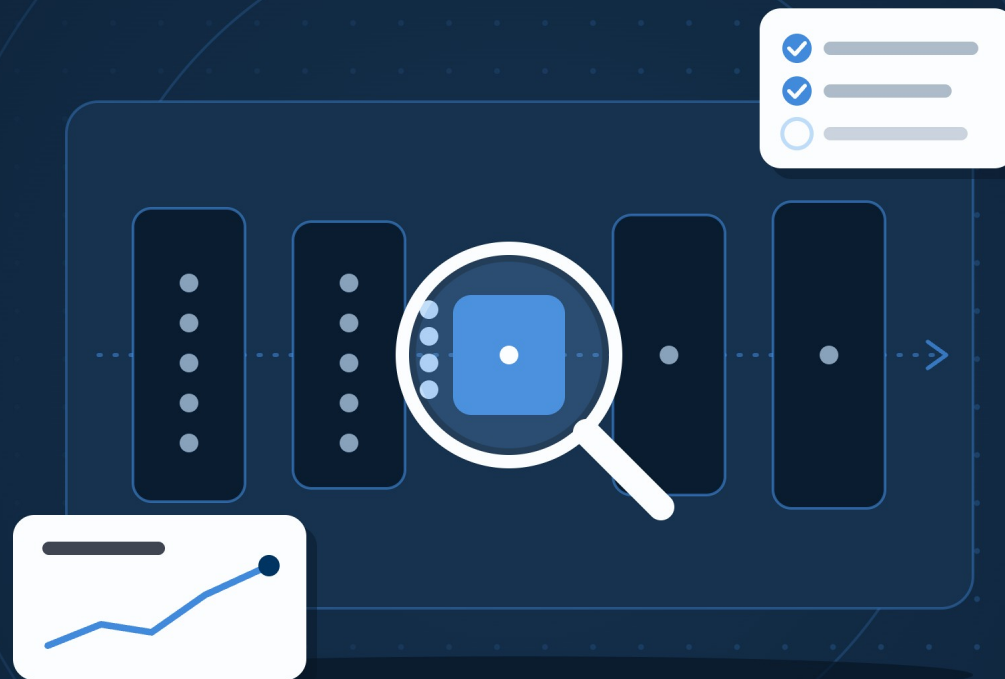


SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

DIAGNÓSTICO DE LA OPERACIÓN

Consultoría

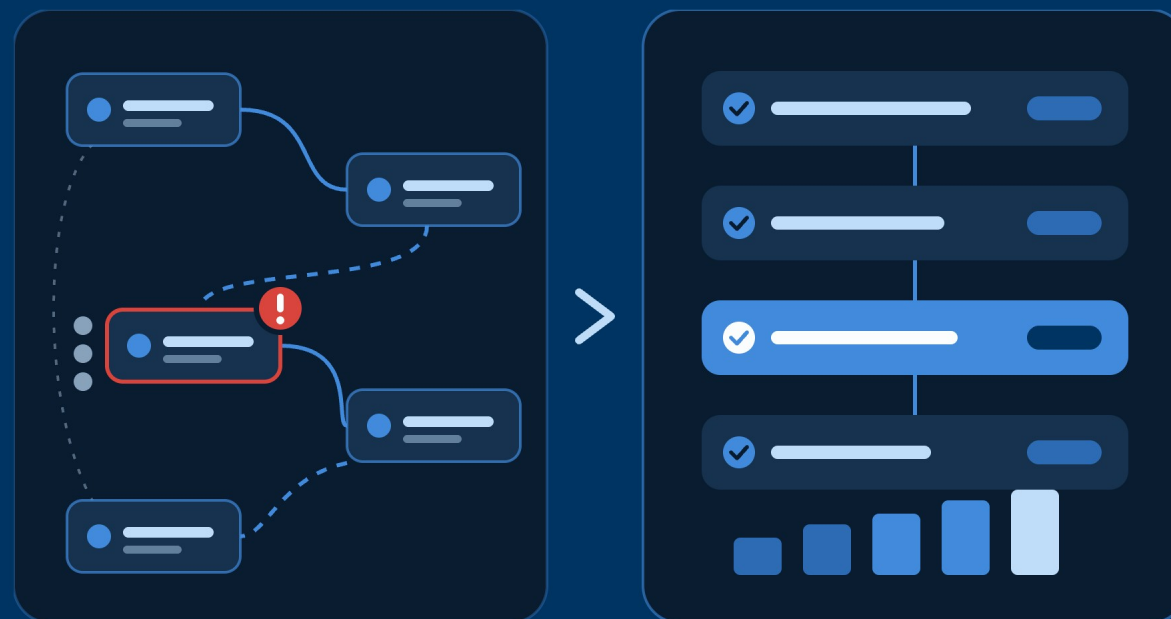
Encontramos lo que frena tu operación y
trazamos cómo resolverlo



EL SERVICIO

Un diagnóstico para decidir con evidencia la inversión en tecnología

-  **Cómo opera hoy**
Procesos, sistemas y personas (AS IS)
-  **La restricción**
El punto que limita el resultado
-  **Cómo debe operar**
Modelo objetivo y plan priorizado (TO BE)



CUÁNDO CONVIENE

Señales de que es momento



Excel y personas clave

La operación vive en archivos y en pocas personas



Doble captura

El mismo dato se registra varias veces



Información tardía

Dirección ve la operación cuando ya pasó



Crecimiento en puerta

Viene una planta o una sucursal nueva



Sistema a medias

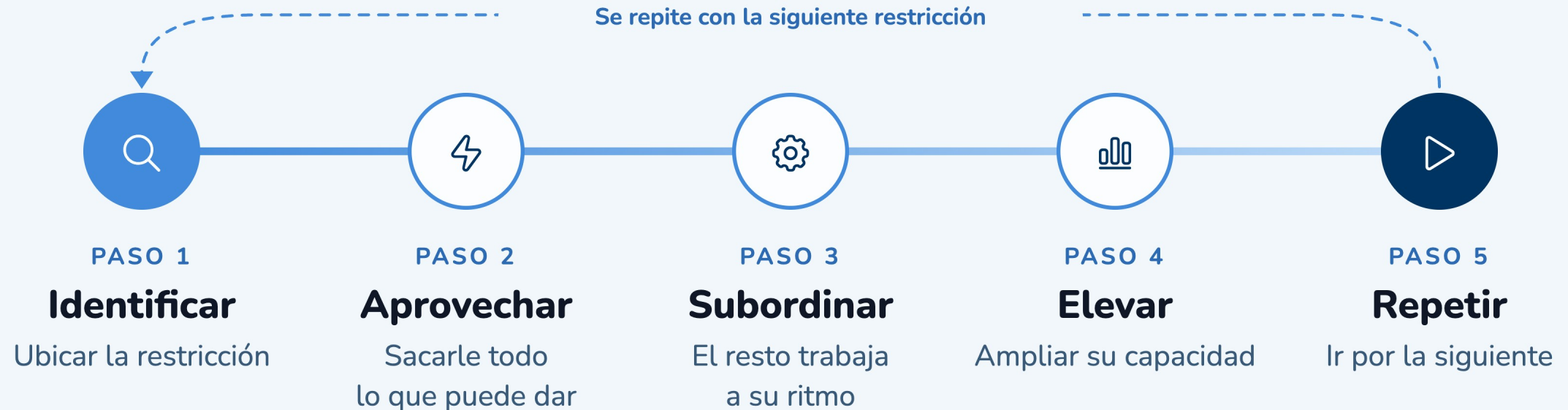
Lo que ya tienes se aprovecha solo en parte



Adecuar o cambiar

Hay que decidir el rumbo de tu plataforma

Primero, lo que limita el resultado



EL PROCESO

Cómo trabajamos



EL LEVANTAMIENTO

Qué revisamos en cada área



Cómo se hace hoy

Cada paso, en el orden real



Entradas y salidas

Qué recibe el área y qué entrega



Responsables

Quién captura, autoriza y consulta



Sistema o archivo

Dónde queda registrado cada paso

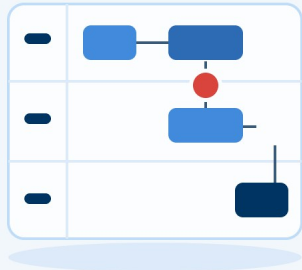


Fricciones

- 1 Recapturas
- 2 Esperas
- 3 Dependencia de una persona
- 4 Información que no llega

LO QUE RECIBES

Cinco entregables



01

Mapas del proceso

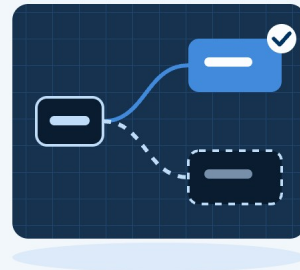
Por área, con responsables, sistemas y fricciones



02

Brechas y riesgos

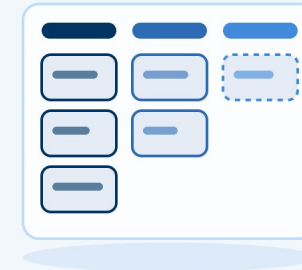
Con su impacto cuantificado donde se puede



03

Modelo objetivo

Requerimientos por área y rutas comparadas



04

Hoja de ruta

Ahora, Siguiendo y Después



05

Presentación ejecutiva

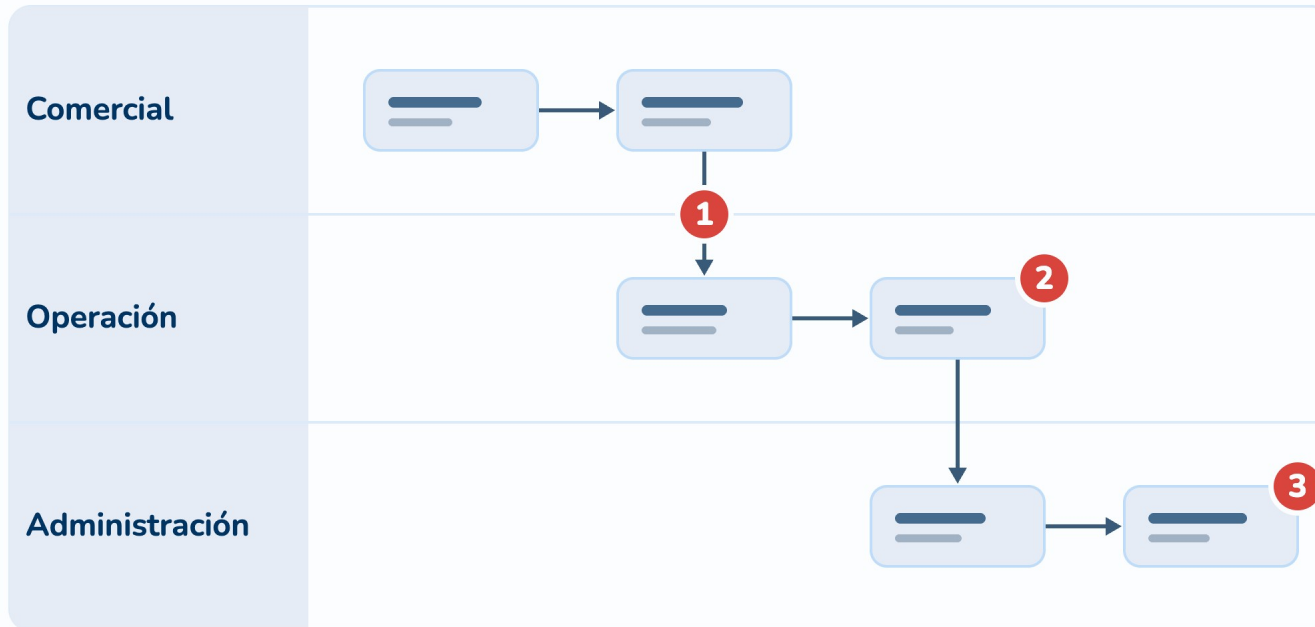
Hallazgos y recomendación ante dirección

LO QUE RECIBES

Así se ven los hallazgos

Mapa del proceso actual

● Fricción detectada



Matriz de prioridades

Más impacto



PROPUESTA ECONÓMICA

Inversión a la medida

PRIMERA SESIÓN

Sin costo

Conocemos tu empresa
y dimensionamos el alcance



La inversión depende
del tamaño de tu empresa



Propuesta por escrito

Áreas, sesiones y entregables, con su inversión definida



Sin sorpresas

Nada fuera de la propuesta se trabaja ni se cobra sin tu
aprobación por escrito



Confidencialidad

Firmamos un convenio antes de empezar

QUÉ SIGUE

Después del diagnóstico



Cada fase se cotiza aparte, con alcance claro y tu aprobación

PARA ARRANCAR

Lo que necesitamos de ti

- 01 Dirección involucrada**
Respalda el proyecto y toma las decisiones
- 02 Una persona que coordine**
Agenda las sesiones con cada área
- 03 Responsables de cada área**
Disponibles para el levantamiento
- 04 Acceso de solo lectura**
A tus archivos y sistemas





SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

Platiquemos de tu operación

Agenda tu primera sesión sin costo

Toda la información de tu empresa se trata como confidencial.



isdelnorte.com



contacto@isdelnorte.com



81 2188 4423